

Spezifikation
066-018 PVE

VERTRIEBSINGENIEUR (w/m) BERLIN/OSTDEUTSCHLAND

DAS UNTERNEHMEN

Deutsche Vertriebsgesellschaft einer international tätigen Unternehmensgruppe. Leistungsstarkes Unternehmen im Bereich Industrie-Klimatechnik, weltmarktführend und innovativ, vertreibt qualitativ und technologisch führende Produkte für die Industrie, Versorgungsunternehmen und kommunale Betriebe.

DIE POSITION

Der Vertriebsingenieur verantwortet seinen Produktbereich in seiner Region. Er berichtet an den Vertriebsleiter und hat Umsatz- und Kundenverantwortung. Die Position beinhaltet intensive Reisetätigkeit und gute Perspektiven. Die Aufgabe umfasst die systematische Marktbearbeitung und -entwicklung, Pflege und Festigung der Kundenbeziehungen, Initiieren und Umsetzen von Vertriebsaktivitäten zur Neukundengewinnung, Identifikation klimatechnischer Problemfelder und Entwicklung geeigneter Applikationslösungen, verfahrenstechnische, produktbezogene technische Begleitung der Umsetzung, technische und kaufmännische Projektierung von Entfeuchtungsanlagen.

DER IDEALE KANDIDAT

Besitzt eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ist Ingenieur der Verfahrenstechnik, Versorgungstechnik oder des Maschinenbaus, beherrscht das vertriebliche Instrumentarium, ist abschluss- und verhandlungssicher, ist strukturiert und strategisch-konzeptionell veranlagt, arbeitet zielsicher, praxis- und ergebnisorientiert, ist kommunikativ und tritt sicher und gewinnend auf.

DER KONTAKT

Sind Sie an weiteren Informationen interessiert? Dann sprechen Sie uns einfach an oder senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Einkommensvorstellung direkt an uns per E-Mail: **pventhien@converitas.de**. Ihre Kontaktaufnahme wird absolut vertraulich behandelt. Für telefonische Anfragen steht Ihnen **Herr Venthien unter 040 3508588-0** gern zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

ConVeritas GmbH
Poststraße 33
20354 Hamburg